

¿Evolución o revolución en el sector financiero? OVB responde desde su visión europea a esta pregunta.

OVB Allfinanz España S.A., especialista en la protección y planificación financiera de clientes privados, analiza a través de su director gerente en España, Harald Ortner, la actualidad financiera que más preocupa a los ciudadanos y profesionales del sector.

Entre evolución o revolución, ¿qué término define mejor la situación que vive el sector financiero en nuestros días?

Difícil dar una única respuesta. El sector financiero es una industria tan amplia que genera muchas novedades constantemente que nos afectan, como los cambios de normativas, la situación de las pensiones, el mercado laboral o la transformación digital.

Entonces, vayamos por partes. ¿Cómo ve la situación de las pensiones?

La insostenibilidad de los sistemas de pensiones es conocida. Sin embargo, la información y conciencia del ciudadano español en la última década ha evolucionado radicalmente. La opinión de “desconozco el tema porque se ocupará el Estado” ha dado paso a una postura de alerta máxima. Hoy el ciudadano se muestra más sensibilizado y dispuesto a organizarse de una manera eficaz para su jubilación.

MIFID, PRIIPS, IDD, KID...

¿Tantas nuevas normativas y siglas para aprender?

El sector financiero está viviendo una época de muchas y exigentes novedades. Esto es una evolución positiva ya que realmente se pretende mejorar en todos los aspectos en beneficio del cliente. En este



sentido, en OVB tenemos la ventaja de haber actuado muy en la línea de las exigencias de la nueva regulación desde siempre.

Las exigencias de formación también aumentan ¿Cómo los afronta OVB?

En OVB ofrecemos un sistema de formación excelente, que combina la formación propia con la de las compañías partner y por supuesto toda la formación legalmente exigida a través de instituciones externas de gran prestigio. Los consultores financieros son nuestro mayor valor y por tanto invertimos en mejorar diariamente sus habilidades y conocimientos.

¿Entonces OVB está preparado para este futuro exigente?

Estamos bien preparados, aunque conscientes de los retos actuales, hasta tal punto que nuestro plan estratégico para los próximos 5 años se denomina “Evolution 2022”.

OVB Allfinanz sencillamente mejor



Nuestros servicios son sencillos, hablamos con las personas sobre sus **deseos, objetivos y necesidades**, consideramos su situación actual y diseñamos soluciones personalizadas teniendo en cuenta las prestaciones públicas y las posibles ayudas estatales.

Mediante nuestra **Estrategia Premium Select** ayudamos a nuestro cliente a elegir la opción correcta para cada necesidad de entre los diferentes productos y proveedores.

El **sistema AAS (Análisis, Asesoramiento y Servicio)** de OVB permite a nuestros consultores financieros moverse por la amplia variedad de productos, encontrando soluciones a medida para cada cliente.



DES072-OVB-04/2024



OVB Allfinanz España S.A.
Plaza Manuel Gómez Moreno 2 8ªA, 28020 Madrid
Tel: +34 91 447 10 28
Fax: +34 91 447 10 29
E-Mail: ovb@central.ovb.es
www.ovb.es

OVB Allfinanz España, S.A. es una agencia de seguros vinculada inscrita en el Registro administrativo de distribuidores de seguros y reaseguros de la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones con la clave AJ0230 y en el Registro Mercantil de Madrid al Tomo 18.152, Folio 210, Sección 8, Hoja M.214137 y CIF: A83944652.
OVB tiene suscrito seguro responsabilidad civil profesional y caución de conformidad con el Real Decreto Ley 3/2020 de Mediación de Seguros y Reaseguros Privados.

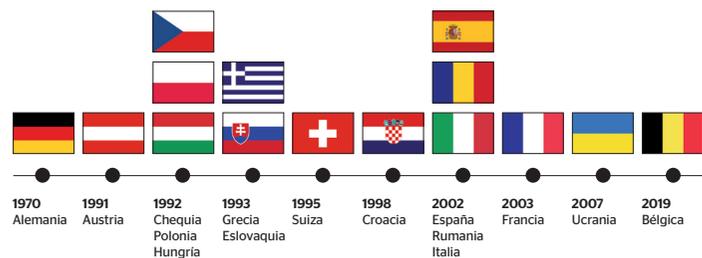
Empresa para emprendedores





El grupo OVB

- El Grupo OVB es una compañía líder en asesoramiento financiero. Desde su fundación en el año 1970 en Colonia, Alemania, hasta el día de hoy mantiene su preocupación por los objetivos y necesidades de sus clientes.
- Actualmente tiene presencia en 15 países en Europa.



- El Grupo OVB cotiza en la Bolsa de Frankfurt desde julio de 2006 (ISIN: DE0006286560).
- Colabora con más de 100 entidades aseguradoras y financieras relevantes del mercado financiero europeo.
- Actualmente cuenta con 3 millones de clientes que se benefician del servicio individualizado y gratuito del Grupo OVB.
- 4.700 consultores financieros entre los 15 países europeos en los que el Grupo OVB tiene presencia.

„¿Qué significa para nosotros ser clientes de OVB?“

„Contamos con el apoyo de un consultor financiero que escucha nuestras necesidades y nuestros deseos individuales y nos ofrece soluciones de proveedores de productos de primera categoría.“

„Recibimos un asesoramiento financiero personalizado, multi-tématico y competente, respaldado por casi 50 años de experiencia, además de la confianza que nos inspira una empresa que cotiza en bolsa.“

„Nuestro consultor de OVB es un experto cercano que conoce personalmente a nuestra familia y que lleva años acompañándonos con buen servicio y amabilidad.“

„¿Qué significa para mí ser un partner de productos de OVB?“

„Colaboro con un socio fiable que, con su Premium Select Strategy, apuesta por una cooperación a largo plazo.“

„Sé que solo puedo explotar el potencial de clientes de OVB con productos atractivos de calidad y el mejor servicio.“

„Aprovecho el asesoramiento financiero justo y multitemático de OVB, que consigue un alto nivel de satisfacción del cliente. Esto y su solidez económica convierten a OVB en un partner especialmente ventajoso y de bajo riesgo.“

„¿Qué significa para mí ser consultor financiero de OVB?“

„Como ‘emprendedor dentro de la empresa’ poseo una gran libertad de acción y a la vez formo parte de un equipo fuerte.“

„Trabajo para un empresa de asesoramiento financiero con una cultura empresarial única, un excelente sistema de promoción profesional internacional y unas perspectivas de ingresos superiores a la media.“

„Recibo una formación extraordinaria para poder ofrecer una alta calidad de asesoramiento. Todo esto me anima a contarle a todo el mundo los servicios que ofrecemos, evidentemente también a amigos y conocidos.“

Reconocimientos:

